

Steeve

77220, Gretz Armainvilliers

01/10/2001

PROFIL :

Issue d'un bac pro vente, j'ai toujours été intéresser par la vente et le contact avec la clientèle

LANGUES :

- ✓ Anglais : scolaire
- ✓ Espagnol : scolaire
- ✓ Portugais : courant

INFORMATIQUE :

- ✓ Word
- ✓ PowerPoint

Vendeur en alternance

Objectif : Intégrer votre entreprise en contrat d'apprentissage avec un rythme 2j/3J

FORMATION

2023-2025	BTS Management Commercial Opérationnel en alternance <i>IFTE IDF, Créteil</i>
2019	Baccalauréat professionnel Vente <i>Lycée Lino Ventura</i>
2016	Brevet des collèges <i>Lycée Clément Ader</i>

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

2017-2019	Commercial – KparK – Stage (3x4 semaines) <ul style="list-style-type: none">- Prospection terrain- Prise de RDV- RDV de vente
2019	Commercial – PVC Systeme – Stage <ul style="list-style-type: none">- Prospection- Contact clients
2020	Intérimaire – Randstad <ul style="list-style-type: none">- Plonge dans une école- Manutention
2021	Vendeur magasin – Maxi Bazar <ul style="list-style-type: none">- Mise en rayon- Etiquetage de produits- Renseignement des clients

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

Loisirs : Jeux Vidéo
Voiture
Sport de combat

Mes atouts : Mes maîtres de stage et supérieures hiérarchique ont su apprécier ma capacité à m'adapter aux clients, ainsi que ma rigueur au travail.