



Titre de Niveau 6

## BACHELOR COMMERCE ET MARKETING DIGITAL



Cette formation prépare au titre Chargé de Gestion Commerciale, titre certifié de niveau 6, code NSF 313 et 312m, enregistré au RNCP le 2 mars 2020, délivré par FORMATIVES

**RENTREE OCTOBRE 2024**

En partenariat avec



Personnes à mobilité réduite:  
nous consulter

### Public Visé

Etudiants  
Salariés  
Demandeurs d'emploi  
Personnels en reconversion

### Modalités de financement

Contrat de professionnalisation  
Contrat d'apprentissage  
Disposition Pro A  
CPF / CPF de transition  
Financement personnel

### CRÉTEIL

6 rue Albert Einstein  
94000 Créteil  
Tel: 01.43.77.77.45  
contact@ifte-idf.com

**GRUPE IFTE ONLINE**

**www.ifte-idf.com**

*Osez l'alternance !*

### OBJECTIF DE LA FORMATION

Sous la supervision du dirigeant (d'une agence ou PME) ou du directeur commercial, le/la chargé(e) de gestion commerciale et marketing digital est un cadre intermédiaire travaillant de manière autonome.

Il/elle analyse les marchés, effectue des veilles commerciales, technologiques et juridiques pour établir la politique commerciale de l'entreprise. En intégrant les stratégies de marketing digital, il/elle organise des actions commerciales cohérentes pour assurer la visibilité de la marque, des produits et des services. Il/elle est responsable de la gestion de la relation client en participant au développement commercial en dirigeant une équipe pour développer le portefeuille clients.

Il/elle doit être capable de gérer un projet ou un service commercial en respectant les lois et l'environnement.

### DOMAINE DE COMPETENCES

- o Bloc de compétences 1 : Conduire une politique commerciale
- o Bloc de compétences 2 : Piloter un projet commercial (e-commerce, salon, exposition...)
- o Bloc de compétences 3 : Superviser une équipe et gérer un budget commercial
- o Bloc de compétences 4 : Gérer un service commercial

### CONDITIONS D'ADMISSION

- \* Pré-requis
  - Titulaire d'un BAC +2
  - Réussite aux entretiens d'admission
  - Connaissance en Informatique
- \* Qualités requises:
  - Sens des responsabilités
  - Polyvalence, prise d'initiative
  - Sens du relationnel

Coût de la formation en initial: 6500€ TTC par an  
Coût de la formation en alternance: Gratuit \*

Alternance: 2 jours de formation par semaine et 3 jours en entreprise

Initial: 2 jours de cours par semaine et 8 semaines de stages minimum (stage alterné)

470 heures de formation

\* Coût de formation pris en charge par l'OPCO de votre employeur



## CRÉTEIL

6 rue Albert Einstein

94000 Créteil

Tel: 01.43.77.77.45

contact@ifte-idf.com

## BACHELOR COMMERCE ET MARKETING DIGITAL

Cette formation prépare au titre Chargé de Gestion Commerciale, titre certifié de niveau 6, code NSF 313 et 312m, paru au Journal Officiel du 2 mars 2020, délivré par FORMATIVES

**RENTREE OCTOBRE 2024**

### PROGRAMME (Durée 1 an)

#### UE 1 : GESTION D'ENTREPRISE

Gestion logistique  
Contrôle de gestion commerciale  
Droit des contrats  
Management de l'information et des connaissances - Business Intelligence  
Réglementations, Responsabilités et risques professionnels

#### UE 2 : MARKETING

Veille stratégique, études de marchés  
Marketing digital, e-réputation  
Marketing stratégique  
Analyse comportementale du consommateur  
Marketing et innovations  
Marketing opérationnel  
Marketing événementiel

#### UE 3 : MANAGEMENT ET RESSOURCES HUMAINES

Fondamentaux de la GRH  
Management interculturel

#### UE 4 : OUTILS ET SUPPORTS

Méthodologie de la gestion de projet  
Référencement  
Brand Content  
Informatique de gestion : PGI CRM, gestion base de données

#### UE 5 : TECHNIQUES ET STRATEGIES COMMERCIALES

Stratégie commerciale  
Actions promotionnelles et publicitaires  
Techniques commerciales, Commerce à l'international  
Commercial et Sponsoring

#### UE 6 : PARCOURS SERVICE COMMERCIAL

Management d'un service commercial  
Gestion commerciale  
Budget d'un service  
e-commerce  
Négociation commerciale  
Anglais professionnel

#### UE 7 : VALORISATION DES COMPETENCES PROFESSIONNELLES

Projet  
Atelier insertion professionnelle  
Séminaires culture métier  
Rédaction du Rapport d'activités, du dossier Projet et du Livret d'employabilité  
Training grand oral

**GROUPE IFTE ONLINE**

**www.ifte-idf.com**

*Osez l'alternance !*